

economic resources. The decisive means for this is the use of human capital, which, based on the process of cognition, can progressively increase in the long run. The emergence of a positive economies of scale due to external effects and imperfect competition has been studied.

УДК 338.1
Код РИНЦ 06.00.00

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2019 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: устойчивость функционирования предприятия, финансовое прогнозирование, оценка вероятности банкротства.

В статье рассмотрен алгоритм прогнозирования устойчивости функционирования предприятия, а также методы разработки прогнозного баланса и оценки вероятности банкротства предприятия.

Все чаще нефинансовые, качественные аспекты, отражающие современные тенденции развития бизнеса в соответствии с принципами устойчивого развития, дополняются финансовыми показателями. Речь идет не только о создании новых концепций измерения, оценки и учета нефинансовых аспектов, связанных с устойчивым бизнесом, но и о влиянии на этот процесс классической модели оценки эффективности и управления¹.

Для поиска направлений развития предприятия в условиях рынка необходимо финансовое прогнозирование - это процесс, который обеспечивает формирование и использование финансовых ресурсов предприятия. Из множества методов прогнозирования наибольшее распространены методы экономико-математического моделирования; экспертных оценок. Кроме того, используются методы прогнозирования обработки временных, пространственных и пространственно-временных совокупностей, а также ситуационный анализ. Прогнозирование устойчивости предприятия осуществляется по схеме, представленной на рисунке.

Вычисление прогнозных показателей следует выполнять по предлагаемому автором алгоритму:

1. Первый шаг разработки прогнозного баланса - прогнозирование объема продаж; при этом можно воспользоваться одним из следующих методов (они взаимодополняют друг друга)³:

1) привлечение торгового персонала, что позволяет предприятию спланировать производство, загрузку мощностей и запасы продукции, а также обеспечить сбыт;

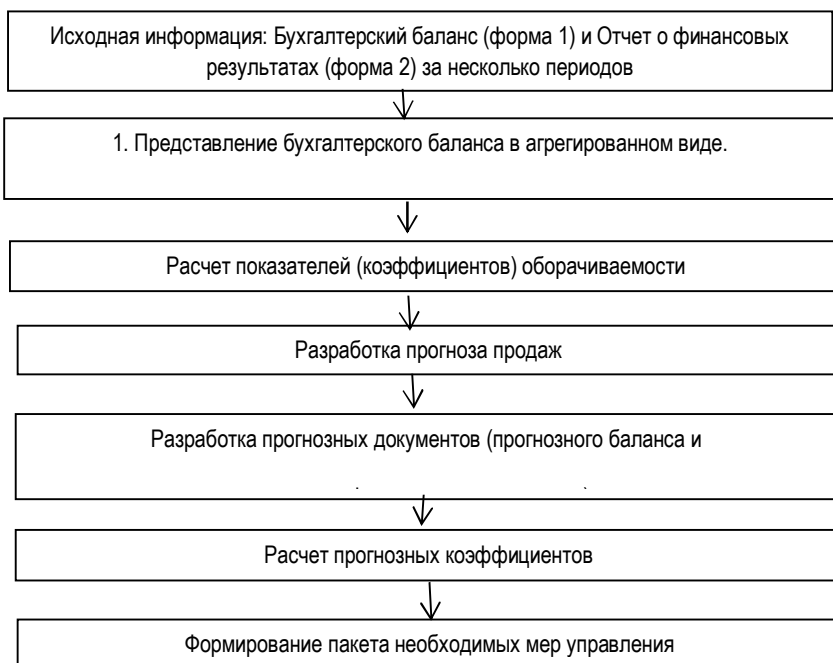


Рис. Алгоритм прогнозирования устойчивости предприятия²

2) использование опыта и знаний специалистов в сферах торговли, финансов, а также производственных руководителей;

3) привлечение методов статистики (а именно исследование тенденций изменения объема продаж с помощью анализа темпов роста выручки).

2. Второй шаг финансового прогнозирования - разработка прогнозных документов. Порядок и методика расчета важнейших показателей (основных статей) прогнозного баланса представлены в табл. 1.

Таблица 1

Порядок расчёта прогнозных значений основных балансовых статей

Показатель	Способ расчёта
1	2
АКТИВ	
1. Внеоборотные активы	$F_k = (F_n + (F_n - \text{НИ}) + \text{ДИ}) : 2,$ где F_n, F_k - величина внеоборотных активов на начало и конец прогнозируемого периода соответственно; ДИ - ожидаемые долгосрочные инвестиции в прогнозируемом периоде; НИ - начисленный износ.
2. Оборотные активы (в том числе: запасы, дебиторская задолженность и прочие	$O_k = (2 \cdot T \cdot M_p) : D - O_n$ где M_p - выручка в прогнозируемом периоде, тыс. р.; Т - предполагаемая (желаемая) длительность одного оборота

1	2
активы, финансовые вложения, денежные средства и денежные эквиваленты)	оборотных активов или их составляющих, дни; Д - продолжительность прогнозного периода, дни; О _н - остатки оборотных средств на начало прогнозируемого периода, тыс. р.
Баланс	стр.1 + стр.2
ПАССИВ	
3. Капитал и резервы	как средняя величина (по данным на начало и конец периода, предшествующего прогнозируемому): $СК_{ср} = (СК_н + СК_к + П_н) : 2$, где СК _н , СК _к - величина собственного капитала предприятия, соответственно, на начало и конец отчетного периода; П _н - величина прибыли, которая остаётся в распоряжении предприятия. При этом: уставный капитал включается в прогнозный баланс в размере, в котором капитал выражен в отчетном балансе (в случае, если в прогнозном периоде не предполагается осуществить эмиссию акций; а прибыль, которая остаётся в распоряжении предприятия, определяется на основе прогнозной величины рентабельности продаж (она рассчитывается по итогам анализа состава и структуры доходов и расходов).
4. Долгосрочные обязательства	как среднее значение (в отсутствие другой информации)
5. Краткосрочные обязательства	
В том числе:	
5.1. Заёмные средства	как среднее значение (в отсутствие другой информации)
5.2. Кредиторская задолженность и прочие пассивы	через определение прогнозной величины расчетов с поставщиками
Баланс	стр.3+стр.4+стр.5

Сложным моментом в этой методике является определение прогнозной величины расчетов с поставщиками (УЗ), которая определяется объемом поступления материальных ценностей (МЦ), т.е. запасов. Учитывая действующий порядок налогообложения, можно сказать, что:

$$УЗ = МЦ \cdot (1 + НДС) \quad (1)$$

Определить необходимый объем закупок (МЦ) можно с помощью формулы:

$$МЦ = ПМЦ + О_{к.м.ц} - О_{н.м.ц} \quad (2)$$

где ПМЦ - потребление материальных ценностей (полная себестоимость продажи);

О_{к.м.ц} и О_{н.м.ц} - конечные и начальные запасы материальных ценностей.

Рассчитанную величину необходимо включить в прогноз финансовых результатов в качестве суммы списания материальных затрат на себестоимость продажи. Тогда сумма платежей поставщикам (П_н) будет определяться:

$$\Pi_1 = Q_{\text{нкз}} + K3 - \left(\left(\frac{T_{\text{ис}} \cdot \Pi_1 \cdot 2}{D} \right) - Q_{\text{нкз}} \right) \quad (3)$$

где $T_{\text{к.з}}$ - период погашения кредиторской задолженности;

$O_{\text{н.к.з}}$ - величина кредиторской задолженности на начало периода.

Далее определяется величина кредиторской задолженности поставщикам на конец прогнозного периода ($O_{\text{к.к.з}}$):

$$Q_{\text{ккз}} = 2 \cdot \frac{T_{\text{ис}} \cdot \Pi_1}{D} - Q_{\text{нкз}} \quad (4)$$

Используя методику составления прогнозного баланса, представленную в табл. 1, можно рассчитать большинство статей. Остальные статьи определяются как среднее значение в отсутствие другой информации. На основе прогнозных статей возможно проинвестировать прогноз устойчивости функционирования предприятия в целом.

Для оценки состоятельности предприятия применяются различные методы прогнозирования вероятности банкротства предприятия. Преобладающим методом прогнозирования вероятности банкротства в практике российских предприятий является применение ограниченного числа показателей (критериев), на основе которых следует прогнозировать банкротство ⁴ (табл. 2).

Таблица 2

Методика оценки вероятности банкротства предприятия в РФ

Показатели	Алгоритм определения вероятности банкротства ⁵
1. Коэффициент текущей ликвидности ($K_{\text{тл}}$): $K_{\text{тл}} = \text{Оборотные активы} : \text{Краткосрочные обязательства}$	1. Провести расчёт коэффициента текущей ликвидности и коэффициента обеспеченности собственными средствами.
2. Коэффициент обеспеченности собственными средствами ($K_{\text{ск}}$): $K_{\text{ск}} = \text{Собственные оборотные средства} : \text{Оборотные активы}$	2. Сравнить полученные значения с нормативами, установленными ФЗ ($K_{\text{тл}} > 2, K_{\text{ск}} > 0,1$) и сделать выводы: а) если значение хотя бы одного из рассмотренных коэффициентов не удовлетворяет нормативу, то структуру баланса можно признать неудовлетворительной, а предприятие - неплатежеспособным; в этом случае необходимо провести расчёт коэффициента восстановления платежеспособности на конец периода: если он будет больше либо равен 1, то делается вывод о существовании реальной возможности восстановления платежеспособности в течение 6 месяцев и выхода на нормативное значение, и наоборот;
3. Коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности ($K_{\text{в/у}}$): $K_{\text{в/у}} = \frac{K_{\text{тлн}} + \frac{M}{T} \cdot (K_{\text{тлн}} - K_{\text{тло}})}{2}$ где $K_{\text{тло}}, K_{\text{тлн}}$ - коэффициент текущей ликвидности на начало и конец периода; M - период восстановления (утраты) платежеспособности в месяцах (при расчете коэффициента восстановления платежеспособности $M = 6$ месяцам, утраты платежеспособности - $M = 3$ месяцам); T - продолжительность периода (в месяцах).	б) если значения коэффициентов удовлетворяют нормативному ограничению, то структуру баланса можно признать удовлетворительной; в этом случае необходимо расчёт коэффициента возможной утраты платежеспособности (на 3 месяца): если его значение меньше 1, то предприятие не сможет сохранить платёжеспособность в ближайший квартал, и наоборот.

Следует помнить: нельзя ориентироваться только на рассмотренные показатели вероятности банкротства предприятия, так как всем им присущи недостатки статичных

(т.е. рассчитанных на определенную дату) показателей. В любом прогнозном расчете может быть сделано множество допущений, а методики представляют собой различные варианты имитационного моделирования. Очевидно, что качество прогноза зависит от многих факторов, среди которых: количество прогнозируемых показателей и вариантов моделирования, точность экспертных оценок, имеющееся программное обеспечение.

¹ Dvořáková L., Zborková J.. Integration of Sustainable Development at Enterprise Level // Procedia Engineering. 2014. №69. - p. 686-695.

² Маркин Ю.П. Экономический анализ. - М.: Омега-Л, 2011. - С. 306.

³ Шмидт А.В. Теоретические подходы при анализе и прогнозировании экономической устойчивости промышленных предприятий // Экономические науки. 2011. №75. - С. 162.

⁴ О несостоятельности (банкротстве) [Электронный ресурс]: федер. закон от 26 окт. 2002 г. № 127-ФЗ: принят ГД ФС РФ 27 сент. 2002 г. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/bankrupt>. - Загл. с экрана.

⁵ Пименова Е.М. Прогнозирование бизнес развития и вероятности банкротства предприятия. - Самара: НОУ ВПО "СИ ВШПП", 2012. - С. 45-46.

THE MAIN ASPECTS OF FORECASTING THE STABILITY OF THE ENTERPRISE

© 2019 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: stability of functioning of the enterprise, financial forecasting, estimation of probability of bankruptcy.

The article describes the algorithm for forecasting the stability of the enterprise, as well as methods for developing the forecast balance sheet and assessing the probability of bankruptcy.

УДК 330.564.224
РИНЦ 06.00.00

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

© 2019 Польшинская Анастасия Юрьевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Anastasus@inbox.ru

Ключевые слова: предпринимательство, малое и среднее предпринимательство, динамика развития, секторы экономики.